



Avec plus de 600 salariés, 30 médecins et pharmaciens biologistes et plus de 150 M€ de CA en France, le laboratoire CERBA est un des leaders européens de la biologie médicale spécialisée. Il propose et développe des analyses de pointe pour répondre et s'adapter aux besoins des professionnels de santé.

Depuis 2006, le laboratoire a signé la Charte de la Diversité, il place au cœur de sa politique de gestion des ressources humaines la diversité comme facteur de développement

RECRUTE

Responsable Commercial (H/F)

Secteur Bretagne Centre

(14.18.22.28.29.35.36.37.41.44.45.49.53.56.61.72.79.85.86)

Rattachement au Directeur Département Clients

Missions Principales :

- Gestion du portefeuille client et prospection (laboratoires privés, publics, établissements de soins...)
- Développe les nouvelles gammes d'analyses suivant la politique commerciale
- Découverte et développement de nouveaux marchés, identification des différents acteurs et clients potentiels
- Analyse les besoins des clients ou suscite de nouveaux besoins
- Assure un rôle d'influenceur en vue des appels d'offres.
- Répond aux appels d'offre (prépare la proposition commerciale pour sa hiérarchie récapitulant les conditions de services, etc).
- Mène les négociations afin de conclure à l'établissement d'un contrat.
- Identifie les décisionnaires et acteurs clés.
- Assure le suivi commercial et le reporting (suivi statistique mensuel, rapports de visites, mise à jour de la CRM) de son secteur.
- Organise en relation avec la direction du département client formations, Enseignement Post Universitaire, communication scientifique etc..
- Propose à sa hiérarchie de nouveaux développements (analyses, services..) en fonction de l'évolution du marché.
- Assure la veille concurrentielle et remonte les informations à sa hiérarchie

Profil :

BTS commercial, de formation scientifique en biologie, biochimie ou équivalent avec une bonne connaissance du marché de la biologie.

Expérience en vente réussie de 3 à 5 ans dans laquelle vous avez démontré une forte orientation clients et résultats.

Une expérience dans le secteur de la santé humaine est un plus. Votre expérience et votre goût pour le terrain sont des atouts majeurs pour réussir sur ce poste.

Doté d'un excellent relationnel, vous avez une expérience des relations transverses avec les experts internes et du travail en équipe afin de développer la meilleure offre produits/services auprès de vos clients.

La fonction nécessite une réelle disponibilité inhérente à une présence terrain forte et des déplacements quotidiens.

Ce poste est à pourvoir dès que possible en CDI.

Merci de bien vouloir adresser votre lettre de motivation et votre CV

sous la référence : 2018-080-602-CDI

Laboratoire CERBA

A l'attention de Caroline CAMUS

Responsable Recrutement et ADP, Pilote de la politique « Handicap »

Courriel : cv@lab-cerba.com